

井原 慶児社長

21世紀のノンコレステロール
青山千景がリーダー直撃



商品の数の子を手にした笑顔の井原社長と青山千景。身ぶりを交え説明する井原社長

井原 慶児（あいら・けいじ）のインタビュでカナダ1953年（昭和27）5月14日、留萌市生まれの63歳。75年武蔵大卒業後、中央魚類入社7年退社し、野崎産業（99年にJFE商事と合併）に就任。

連載第4回は井原水産の井原慶児社長（63）。「ヤマニ」ブランドを看板とする水産加工会社の2代目だ。主力商品である数の子が高いシェアを誇るまでになった道のり、そしてユニークなおいしい食べ方も教えてくれた。

（今回は6月9日掲載予定）

健康食と数の子とアピール

青山 千景（あおやま・ちかげ）1986年（昭和61）1月17日、札幌生まれ。北海学園大卒業。中学時代からタレントCMデビュー。07年度ミス北海道としてTVh「旅コミ北海道」リポーター出演中。

「これからはコラーゲンを重視？」
「いえ、やはり原点復帰で数の子に力を入れていきたい。室町幕府13代将軍の足利義輝も食べていた歴史ある日本食。業務用や缶詰など、お年寄りや子供にも食べてもらえるような、身近で通年口にできるものになりたい」
「数の子が食べやすくなるのはうれしい。」「おいしいだけではありません。善玉コレステロールをたくさん作ってくれるので、1日50gずつ食べると動脈硬化が4週間改善された例も



座右の銘を聞かれて「ほどほどに!!」と色紙に記した井原社長

「からだしマヨとマッチ」
「おなかの調子を整えます」「脂肪の吸収を穏やかにします」など、科学的根拠に基づいた体への責任機能を事業者の責任で表示したものを消費者に届け出る。

「初代社長の「お気に入り」は数の子からしマヨネーズをつけて食べることでした。」「えっ、マヨネーズですか？」「ピリッとアクセントが効いて、パリパリポリポリと良いつまみにもなります。」「ええ。数の子を機能性表示食品にしようと思っただけです。体にも良く、縁起も良い数の子こそ少子化の今の時代に食べてもらいたいですね。」「いろいろな食べ方がありますね。」「ウチの商品ではスプーン数の子というものがありません。イカ墨とパシルであえて瓶詰めしたのですが、キャビ

社長であるお父さんはどんな方でしたか。
「父はサラリーマン時代に経理を担当。当時の業界は并勤定が当たり前だったが、数字に強く、業務の効率化に関する発想が優れていました。トラフィック流通にしたのは北海道初だった。」
「道路もまた整備されて

いない頃ですね。
「北海道でシンが不漁の年は網走まで買いつけに行き、（本社のある）留萌に戻ってくるのに4日間かかりました。持って帰るのは地元で捨てられる未熟なシンです。」「輸送中にその卵数の子販売所としてのれん分けが成熟するのです。親が死ぬ数の子は山二井原酒店の水

でも子は育つということでしょうか。水もない時代の話です。」「ブランド名「ヤマニ」の由来は？」「余市にある山二わたなべ酒造に先代の兄が勤めており、留萌に山二渡部酒造の「産部門から売り出すようになりました」

道内民放各局から登場

「ほかの海の幸では？」「イクラですかねえ。辛子めんたいをほぐして混ぜるんです。当社の辛子めんたいは味付けイクラの味のバランスが絶妙なんです。」「それもおいしそうですね。最後に水産会社として北海道のために考えていることを教えてください。」「食品業界のレベルアップ。北海道の業界同士で協力し合い、お魚大使を選出したり、簡単な資格試験をつくったり、魚を楽しく買って発信していく仕組みを考えていきたいと思っています」

「アピール」もオススメ
「数の子以外の商品の展開もありますね。」「2005年に鮭皮から作られるコラーゲンの事業を開始しました」

全国シェアは22%

道初のトラフィック流通に

産部門

▽井原水産
本社の所在地は留萌市船場町1の24。1954年創業資本金2億90万円。売上高43億6333万円。2014年3月末、カナダ、米国の原料を取り扱い、数の子事業を主力としている。